

La revista de la Cadena Arrocerá Argentina

# PROARROZ®

Agosto 2015 | [www.proarroz.com.ar](http://www.proarroz.com.ar)

## ACTUALIDAD

La difícil realidad del sector arrocero

## MERCADO ARROCERO MUNDIAL

Por Alvaro Durand

## TOMAS BUCHANAN

Liderazgo y compromiso con el  
desarrollo de la actividad arrocera

# Sumario



1



6



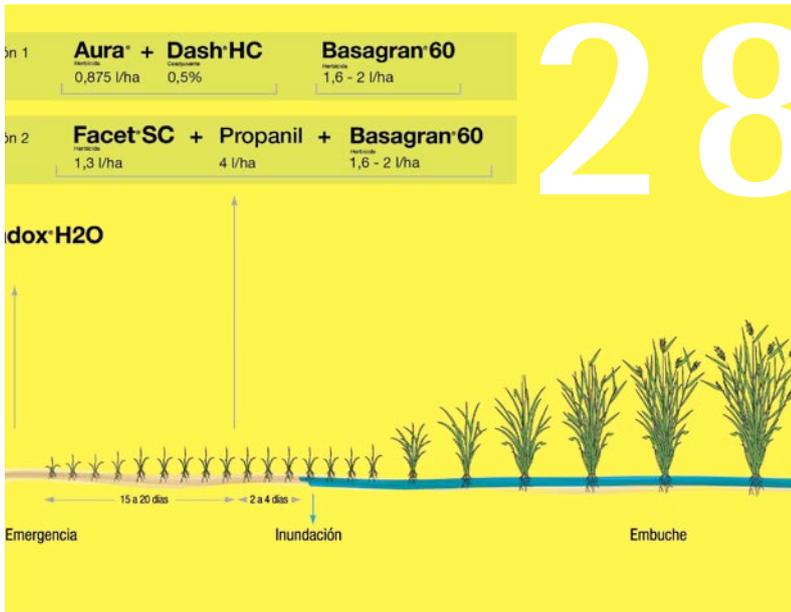
8



14



16



28



34



40

4 | Editorial

6 | Institucional

8 | Mercado

Análisis del Mercado  
Arrocero Mundial

14 | Nota técnica

¿Cómo aumentar la operatividad de la fertilización nitrogenada en el cultivo de arroz?

16 | Actualidad

La difícil realidad del sector arrocero

Entrevista:  
Christian Jetter

Entrevista:  
Alcides Zorraquín

28 | Nota técnica

¿Cómo solucionar la presencia de malezas en el lote?

30 | Pensando la próxima siembra

31 | Compartidas

32 | Campo 360°

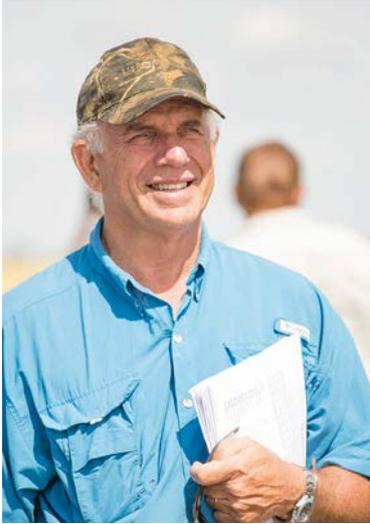
34 | Entrevista  
Héctor Müller

37 | Rincón Gourmet

38 | Semillero

40 | Historias de campo  
Tomás Buchanan

46 | Humor

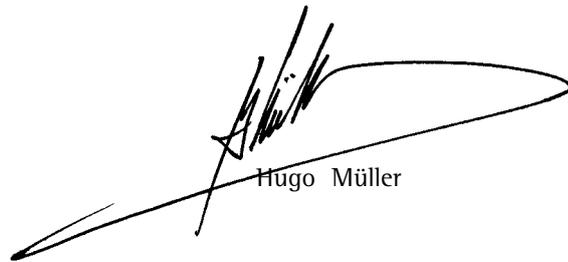


# Editorial

*Como expresáramos en el editorial del número anterior, sobre las dificultades a afrontar en el corriente año, la situación económico-financiera de la cadena arrocera se ha ido deteriorando rápidamente.*

*El precio del arroz cáscara en el mercado interno ha caído un 30% en valores nominales, si se lo compara con el año anterior. Si a esto se le agrega la inflación reportada en el primer semestre, en valores reales, la caída del precio supera el 40%. Estas cifras expresan claramente la magnitud de la crisis, con un mercado donde la demanda se ha retirado por falta de negocios de exportación. Dentro de este panorama preocupante, el precio del arroz en el mercado internacional ha dejado de caer y de acuerdo con la opinión generalizada de los analistas de dicho mercado, habría llegado a un piso, esperándose una recuperación ante la reactivación de la demanda prevista para el segundo semestre del año. De todos modos, los tiempos políticos son los que mayor peso tienen en esta situación de quebranto del sector, con el gobierno apelando al atraso cambiario como arma excluyente para contener la inflación y llegar a las elecciones, con posibilidades de ganar las mismas. Esto está provocando una caída fenomenal de las exportaciones y del saldo comercial, extendiendo la crisis no sólo a las economías regionales sino también al resto de las actividades productivas. Cuanto más se acentúe esta situación, mayor será el daño infligido al aparato productivo y mayores y más traumáticas las correcciones a realizar por el nuevo gobierno que asuma. Es lamentable que se persista en estas políticas electoralistas que tanto daño nos han producido en un pasado reciente, sin embargo, es la cruda realidad que los sectores productivos en general y el arroz en particular deberán sobrellevar en los próximos meses.*

*En referencia a esta revista, hemos aumentado el número de ejemplares para poder llegar a todos los interesados en la misma, agradecemos a todas las empresas e instituciones que nos acompañan en este proyecto y estamos abocados a la mejora continua de su contenido, por lo que toda crítica o sugerencia de parte de los lectores será bienvenida, para continuar estrechando nuestros vínculos en torno a la actividad arrocera.*



Hugo Müller



**Proarroz es una Publicación de Fundación Proarroz**

Estrada 171 | Concordia | Entre Ríos | Tel - Fax: 0345 - 4230612 | [www.proarroz.com.ar](http://www.proarroz.com.ar)

**Coordinación Editorial:** Clarisa Fischer | [clarisa.fischer@gmail.com](mailto:clarisa.fischer@gmail.com)

El contenido de los avisos es responsabilidad de los anunciantes.



## Directorio

- **PRESIDENTE** Hugo Carlos Müller
- **VICEPRESIDENTE** Adrián Gustavo Alvarez
- **SECRETARIO** José María Guidobono
- **TESORERO** Luis Carlos Marcogiuseppe

- **VOCALES TITULARES** Fernando Schmukler  
Raúl Armando Schinder  
Atilio Van Bredam  
Oscar Valentinuz  
María Laura Carbajal  
Marcelo Agosti  
Martín Bourlot  
Eduardo Varese

- **COLABORAN** Alvaro Durand  
Evelina Rolla  
Comité Técnico de  
Fundación Proarroz  
Pedro Bassi  
Nicolás Galeano

# Tarjeta Galicia Rural, tu crédito en el bolsillo.

Aprovechá nuestros acuerdos a tasa 0%  
con las empresas líderes del sector. <sup>(1)</sup>

 AGROFINA



 AGROS <sup>(2)</sup>  
SOLUCIONES



 **Surcos** <sup>Red</sup>  
Una empresa de tu tierra

 RIZOBACTER

 BUNGE <sup>(3)</sup>  
FERTILIZANTES



 INTACTA RR2 PRO  
DESAFIAR LOS LIMITES EN SOJA

 LA TIJERETA  
Decisiones rentables



 syngenta <sup>(4)</sup>

 NIDERA <sup>(5)</sup>  
SEMILLAS  
Genética de avanzada

 ADAMA

 DOW <sup>(6)</sup>  
Dow Argentina  
Dow AgroSciences

 Bayer <sup>(7)</sup>



HACETE GALICIA  
[bancogalicia.com/rural](http://bancogalicia.com/rural)

Siempre junto al campo.



(1) CFT: 3,025%. Costo financiero total máximo (impuesto IVA 21%), Costo Financiero Total Nominal Anual (CFTNA) 2,5% sin impuestos. La oferta actual es para producto activo por lo que no considera gastos adicionales. Vigencia: del 1/07/2015 al 31/08/2015. Condiciones en [bancogalicia.com/rural](http://bancogalicia.com/rural). Sujeto a previa aprobación de Banco Galicia. Las marcas y logos que figuran aquí se encuentran registrados y pertenecen a sus titulares. (2) Válido sólo para agroquímicos y semillas. (3) Válido sólo para Súper Fosfato Simple Bunge, Solmix 25-0-0-9,1(s); SolMix 28-0-0-5,2 (s), SolMix Zn, Foliarsol U y Mezclas: 6-36-0-6(s); 5-33-0-78s) y 2,5-27-0-9,5(s), urea perlada, urea pecuaria. (4) Consultar por productos adheridos en cada plazo. Productos excluidos: Sulfosato Touchdown y Touchdown Hi Tech. (5) Válido sólo para semillas de trigo, girasol, sorgo y maíz. (6) Válido sólo para Semillas y Agroquímicos (Uptake, Galant HI, Galant Lpu, Kerb, Lontrel, Merit, Preside, Starane Xtra, Tronador, Koltarec, Koltar, Trophy, Surpass, Pacto, Quintec, Systhane, Dithanent, Indar, Togar, Tordon24k, Tordon, Pastar, Tocon, Planet Extra, Delegate, Tracer, Lorsban, Intrepid, Fighter Plus y Alika). (7) Válido sólo para agroquímicos.

---

# Capacitación en investigación y desarrollo

---



Fundación Proarroz brindó una charla sobre su modelo institucional de investigación y desarrollo, en el marco de la Jornada del Sector Arrocerero, que organizó el pasado 1° de julio la Secretaría de Industria, Comercio y Planificación del Desarrollo del Ministerio de Producción de la provincia de Entre Ríos.

Germán Guarito, Gerente Técnico de Proarroz, fue quien tuvo a su cargo la exposición ante funcionarios, personal técnico de la Secretaría y representantes de otros eslabones de la cadena arrocerera argentina que también disertaron a lo largo de la jornada.

Ante un nutrido auditorio, la exposición de Proarroz abarcó un recorrido por la historia, el desarrollo y los desafíos a futuro de la institución, haciendo foco en la excelencia técnica, la pluralidad de ideas y la representatividad absoluta como los tres pilares del proyecto institucional.

Actualmente Proarroz continúa trabajando en investigación y transferencia de tecnología para el sector, mejoramiento genético de arroz y difusión de las buenas prácticas agrícolas, que garanticen el uso sustentable de los recursos naturales y la obtención de arroz de alta calidad, libre de sustancias perjudiciales para la salud. -



Foto 1: Yamila Saiz, de CIAER, Germán Guarito, Gerente Técnico de Proarroz, y Pablo Zárate, Secretario de Industria, Comercio y Planificación del Desarrollo, Ministerio de Producción de la Provincia de Entre Ríos.



Ruta Nacional 18 Km 208  
Teléfonos: (0345) 4910147/148/155  
contacto@marcoschmukler.com.ar  
(3218) San Salvador - Entre Ríos



# Análisis del Mercado Arrocero Mundial

Por Alvaro Durand

Investigador. Departamento de Economía Agrícola y Agronegocios. Universidad de Arkansas.

## Perspectivas de Mediano y Largo Plazo

A principios de julio, OCDE/FAO publicó las nuevas proyecciones agrícolas para el período 2015-2024. En particular para el arroz, OCDE/FAO proyecta un crecimiento importante de la producción mundial en la próxima década, basado exclusivamente en base a ganancia de rendimientos promedio del 1,25% al año. La demanda agregada superará la producción total en el mediano plazo (Figura 1), resultando en caídas en el nivel de stocks. A largo plazo, OCDE/FAO proyecta un mayor aumento de la producción relativo a la demanda agregada y el consecuente incremento de los stocks. El comercio internacional crecerá de manera significativa en los próximos 10 años, superando las 50 millones de toneladas a finales del período.

Relativo a las estimaciones previas, -reportadas en la primera edición de esta revista-, las nuevas proyecciones sugieren un escenario de oferta y demanda más ajustado en el mediano plazo. Sin embargo, las nuevas proyecciones de precios sugieren un crecimiento leve en términos nominales y por debajo de lo estimado en el informe anterior (Figura 2).

Variable	2015	2024	Cambio anual
Área (millón has)	161,4	160,9	-0,03%
Rendimiento (ton/ha)	3,14	3,51	1,25%
Producción (millón ton)	506,3	564,1	1,21%
Demanda (millón ton)	505,6	561,9	1,18%
Comercio (millón ton)	42,8	52,2	2,23%
Stock final (millón ton)	177,7	184,5	0,42%

Tabla 1 - Proyección de la oferta y demanda mundial de arroz.

Como ya se mencionó en la edición anterior, las consecuencias del programa de abastecimiento de Tailandia (discontinuado a principios del 2014, pero que resultó en la acumulación masiva de stocks) siguen dominando el escenario en el corto y mediano plazo. En lo que va del 2015, el Gobierno de Tailandia ha autorizado la subasta de más de 1,5 millones de toneladas, pero las ventas han progresado lentamente debido a los bajos precios ofrecidos.

Numerosos expertos sostienen que gran parte de los stocks de arroz de Tailandia ya no son aptos para consumo humano. Sin embargo, el mercado no ha asimilado esa información, la cual podría liberar cierta presión negativa sobre los precios internacionales.

## Mercado

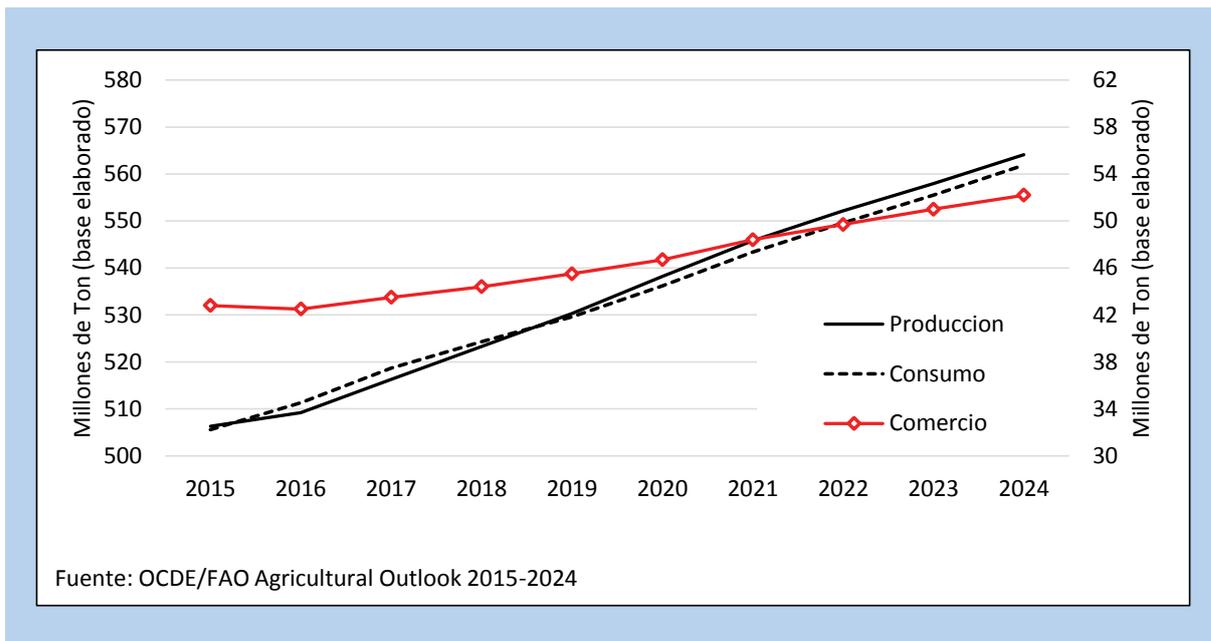


Figura 1 - Proyección de la oferta, demanda, y comercio internacional de arroz 2015-2024.

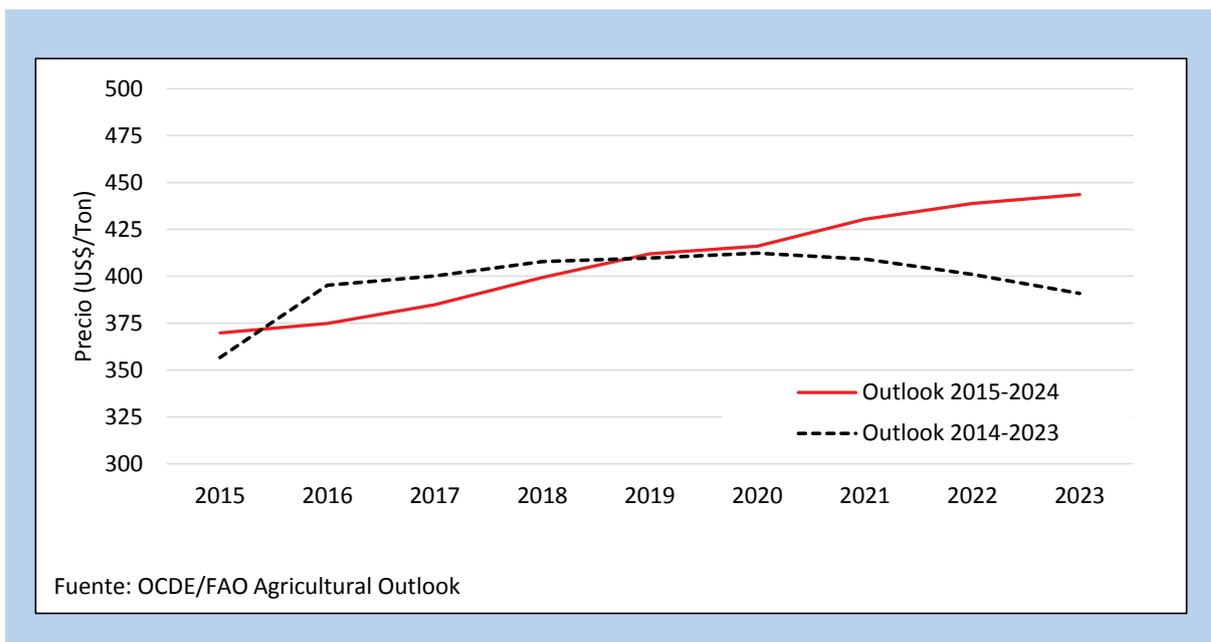


Figura 2 - Proyección de precio internacional de arroz (Tailandia 100% B, F.O.B. nominal) 2015-2024.

Las políticas que muchos países utilizan para proteger al sector arrocerero irónicamente terminan generando la necesidad de más intervención. La política de precios mínimos garantizados a niveles muy por encima del precio de mercado (por ejemplo, el precio garantizado al productor ronda los US\$ 440/ton en China; US\$ 304/ton en Estados Unidos y US\$ 550/ton en Costa Rica), o las políticas de subsidio a los insumos utilizadas intensamente por ejemplo en India, Indonesia, y Filipinas, estimulan la producción y consecuentemente

generan equilibrios en el mercado a precios menores a los que existirían sin dichas políticas. Los niveles de intervención a nivel global en los últimos años han alcanzado niveles récord, principalmente como resultado del cambio de las políticas arroceras de China (quien pasó de una política impositiva a una de subsidios). Uno de los efectos negativos de dichas políticas es que erosionan la competitividad de aquellos países que deben competir abiertamente, sin políticas de protección, como por ejemplo Argentina y Uruguay.

La solución simple en malezas claves.



La línea de herbicidas BASF en arroz es la mejor solución para el control efectivo de malezas.

 **BASF**  
We create chemistry

PELIGRO. SU USO INCORRECTO PUEDE PROVOCAR DAÑOS A LA SALUD Y AL AMBIENTE. LEA ATENTAMENTE LA ETIQUETA.

## Mercado

### Coyuntura de Mercado

La coyuntura actual del mercado nacional, regional e internacional está dominada por la oferta. Los principales exportadores de arroz (por ejemplo, India, Tailandia, Vietnam y Estados Unidos) tienen excedentes importantes. Por ejemplo, el Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA) estima que el excedente de arroz largo fino de Estados Unidos alcanzará las 1,3 millones de toneladas. De acuerdo con FAO, los stocks en Vietnam e India también superan en varios millones de toneladas los niveles históricos y necesarios para suplir sus necesidades internas.

De acuerdo con la Confederación de Molinos Arroceros del MERCOSUR (CONMASUR), el excedente exportable de la región en el corriente año comercial ronda los 3 millones de toneladas (base cáscara). En el 1er trimestre, la región exportó alrededor de 650.000 toneladas, quedando alrededor de 2,35 millones de toneladas para exportar fuera de la región. El gran saldo exportable y la falta de mercados de volumen empujan los precios regionales a la baja. En Brasil, el índice de precios al productor de CEPEA promedió US\$ 230/ton en el primer trimestre del corriente año comercial, un 25% menor relativo a la campaña anterior. En Uruguay, el precio provisorio para arroz no americano se acordó en US\$ 10,7/bolsa (US\$ 214/ton), un 16,5% menor al de la campaña anterior. La evolución del precio al productor en Argentina sigue la misma tendencia (Figura 3).

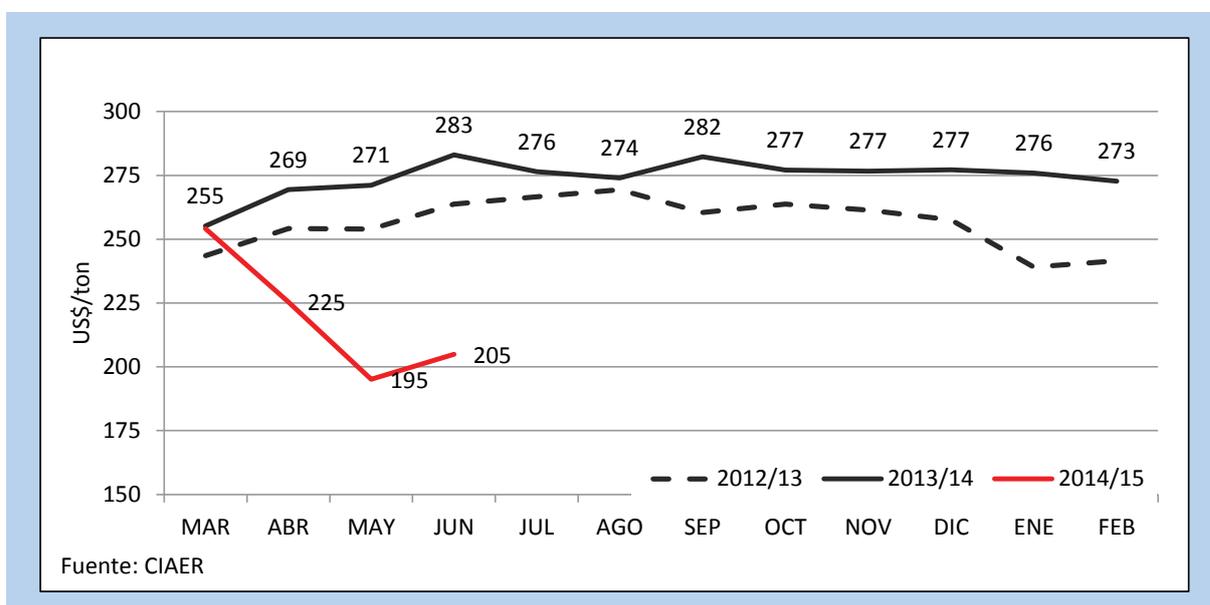


Figura 3 - Argentina: Evolución de precios al productor.

El magro desempeño de las exportaciones argentinas de arroz a principios del corriente año comercial (en el 1er trimestre se exportó apenas 1/3 de lo exportado en promedio en el mismo período del 2012-14) resulta en un excedente de exportación récord (Tabla 2).

Ciclo Comercial	2010-11	2011-12	2012-13	2013-14	2014-15
<b>Carry in</b>	67.598	54.210	80.754	60.000	175.255
<b>Producción</b>	1.534.218	1.338.988	1.305.391	1.341.716	1.338.932
<b>Salidas</b>	474.846	376.746	380.195	488.795	240.186
<i>Exportación</i>	319.650	227.817	229.553	336.157	85.783
<i>Mercado Interno</i>	112.500	114.188	115.900	117.639	119.403
<i>Semillas</i>	42.696	34.741	34.741	35.000	35.000
<b>Saldo Neto (ton)</b>	1.126.970	1.016.452	1.005.950	912.921	1.274.001
<b>Saldo Neto (% oferta)</b>	70%	73%	73%	65%	84%

Tabla 2 - Argentina: cuadro de oferta y demanda, período marzo-mayo (miles de toneladas, base cáscara).

En el corto plazo, el futuro de las exportaciones a Iraq sigue siendo la gran incógnita. Luego de la compra directa de aproximadamente 90.000 toneladas de arroz elaborado a Uruguay a principios de año, Iraq se ha retirado del mercado. Si bien es sabido que a Iraq le resta importar al menos 1 millón de toneladas en lo que queda del año, la incertidumbre es cuándo lo hará y desde qué orígenes.

Tal cual lo demuestran las cotizaciones de arroz de distintos orígenes, la competencia en el mercado internacional se ha intensificado en los últimos meses. Si bien en mayo parecía que el mercado había encontrado su piso, las últimas cotizaciones en Asia, Estados Unidos y MERCOSUR indican que la tendencia bajista persiste.

En este contexto, la cadena arrocera debe hacer más que nunca hincapié en la planificación y eficiencia en el uso de los recursos, para lograr reducir los costos a niveles compatibles con la demanda.

El desafío es importante, pero existen tecnologías probadas para nuestro sistema productivo que permitirían bajar significativamente los costos. A nivel gremial, también se deben intensificar las acciones para generar cambios en las políticas comerciales (por ejemplo, suspensión de aranceles a la exportación, reducción de impuestos al gasoil) y productivas (por ejemplo, electrificación rural, inversión en sistemas de riego) que nos ayuden a paliar la difícil coyuntura actual y nos permitan explotar nuestras fortalezas. -



Cuando usted contacta a **Ingenieria MEGA** está buscando la asesoría de **especialistas en soluciones de secado**. Conozca nuestra tecnología exclusiva para el **secado de granos y semillas de arroz**.

Planta instalada en São Borja, Brasil.



# ¿Cómo aumentar la operatividad de la fertilización nitrogenada en el cultivo de arroz?

Por Ing. Agr. Evelina Rolla  
Coordinadora de Marketing de Yara Argentina.

---

Existe una clara relación entre la absorción del nitrógeno y el rendimiento del cultivo de arroz. El nitrato de amonio calcáreo magnésico (CAN) contiene una forma química de nitrógeno que no sufre riesgos de pérdida por volatilización, siendo una herramienta que puede complementar la oferta de nitrógeno del suelo durante la implantación y una alternativa para planteos donde se busque una mayor flexibilidad operativa en las labores de fertilización nitrogenada de arroz.



**E**l nitrógeno es el principal nutriente limitante del rendimiento del cultivo de arroz. Una adecuada nutrición nitrogenada favorece el macollaje e incrementa el área foliar y su duración, interviene en el crecimiento del sistema radicular, e impacta sobre el número de granos y el contenido de proteína.

Por todo esto, existe una relación clara entre la absorción del nitrógeno y el rendimiento. La demanda de este nutriente es baja en estadios tempranos del cultivo, pero muy importante para lograr una adecuada implantación. Esta demanda se incrementa a partir del macollaje y luego de la diferenciación de la panoja, prolongándose hasta la antesis.

Para hacer un uso eficiente del nitrógeno, se recomienda aplicar 50-70% de la dosis establecida pocos días antes del ingreso del primer riego. Esto reduce las pérdidas de N en la fuente más utilizada como la urea.

Según estudios de análisis económicos sobre la aplicación de urea en distintos momentos, se concluye que con la aplicación de urea en suelo seco y completado el riego en menos de 6 días, se logra obtener la máxima eficiencia de aprovechamiento del nitrógeno, alcanzándose el máximo rendimiento de cultivo (Herber, 2013). Lograr esta sincronía entre las labores de fertilización y riego en grandes extensiones de cultivo es un desafío operativo significativo, donde la logística, la disponibilidad del recurso hídrico y de la mano de obra juegan un papel fundamental. Esta situación trae aparejado el riesgo de que los tiempos transcurridos entre la aplicación del N y el riego sean mayores, incrementando el riesgo de pérdidas de N y reduciendo así la eficiencia de uso del fertilizante. Dicho riesgo puede ser cuantificado en términos de las pérdidas esperables de la fuente ureica, en situaciones de aplicación en cobertura durante la primavera. Como antecedente, podemos citar pérdidas de entre 26% y 38.2% del N suministrado, en aplicaciones en cobertura e incorporadas respectivamente (Pergamino, G. Ferraris 2013). Estas elevadas pérdidas en la aplicación incorporada se han visto en otros trabajos, y son esperadas, dado que el proceso de hidrólisis de la urea se inicia con el contacto entre el prill (gránulo de fertilizante) y la humedad del suelo, situación que se profundiza al incorporar y las pérdidas gaseosas a la atmósfera se aceleran, dado que el cierre completo del surco es tarea difícil de lograr en suelos arcillosos.

El nitrato de amonio calcáreo magnésico (CAN) contiene una forma química de nitrógeno que no sufre riesgos de pérdida por volatilización. A su vez, posee un gránulo entre 40 y 50% más pesado que la urea, incrementando entre 20 y 30% la capacidad de trabajo de una voleadora convencional. Por otro lado, se ha demostrado que la fuente nítrica amoniacal genera una rápida respuesta en los cultivos de gramíneas, efecto muy beneficioso en cultivos implantados durante la primavera temprana. Estas son algunas de las razones por las cuales en función del ambiente recibido por el cultivo luego de la fertilización,

esta forma de nitrógeno presenta una eficiencia de uso mayor y puede generar ventajas económicas y logísticas significativas.

Con el objetivo de demostrar agrónomicamente la mayor eficiencia de uso del N aplicado frente a una fuente convencional, en el año 2014, el equipo técnico de Yara en conjunto con profesionales de la UNER realizaron 3 ensayos en campos de producción comercial de arroz en la provincia de Entre Ríos. Éstos fueron fertilizados con una mezcla de base (9-42-12 y 7-28-24) en dosis de 100 y 110 kg/ha respectivamente. Se comparó CAN con urea, ambos productos en sus momentos óptimos de aplicación en función de la fecha de ingreso del riego. Se utilizó un diseño experimental en bloques completos al azar (DBCA) con 3 repeticiones en parcelas de (100 m<sup>2</sup>). Se evaluó el rendimiento en grano mediante corte manual y trilla en máquina experimental estática en 2 m<sup>2</sup> por parcela con 3 repeticiones.

El CAN se aplicó a pocos días de la emergencia del cultivo, es decir, unos 15-20 días antes de la fecha probable de riego. La urea se aplicó en su momento óptimo recomendado, 1-2 días antes del ingreso del riego. La campaña 2014-2015 se caracterizó por buenas condiciones para la implantación del cultivo en siembra temprana. Durante noviembre y diciembre ocurrieron abundantes precipitaciones y bajas temperaturas, y a su vez el período crítico reproductivo se caracterizó por buena radiación y condiciones para el crecimiento del arroz.

En cuanto a los resultados, las respuestas a la aplicación de nitrógeno oscilaron entre los 500 y los 1700 Kg/ha de arroz, con rindes de entre 5.5 y 10 Tn/ha en los tratamientos sin N.

En la comparación de fuentes de N, se verificaron en promedio similares respuestas en rendimiento a dosis de producto equivalentes con la urea (100 kg/ha), reflejando un 16% más de eficiencia de uso del N aplicado en las parcelas con CAN.

Las condiciones ambientales reinantes en esta campaña y la sincronización óptima del riego frente al momento de aplicación de la urea fueron factores claves para asegurar un buen uso del N aplicado con esta fuente, reduciendo el riesgo de pérdidas por volatilización. Sin embargo, pudo verificarse que aún reduciendo las unidades de N en un 40% con la aplicación temprana de CAN, se obtuvo una performance similar a dosis convencionales de urea en pre riego.

Como conclusión, la aplicación de CAN en dosis de entre 100 y 120 Kg/ha, es una herramienta que puede permitir, por un lado, complementar la oferta de N del suelo durante la implantación, apoyando al crecimiento inicial en forma anticipada al ingreso del agua (15-20 días previo al riego, testeado en este ensayo), como así también ser considerada una alternativa para planteos donde se busque una mayor flexibilidad operativa en las labores de fertilización nitrogenada de arroz. -

# La difícil realidad del sector arrocerero en nuestro país y una mirada retrospectiva de la gran crisis 1999-2002. Diferencias y semejanzas.

Por Hugo Müller

Presidente de Fundación Proarroz.

---

En un contexto tan negativo como el presente, donde la realidad nos invade de pesimismo, puede ser útil comparar lo que nos está pasando con lo que vivimos durante un largo período de cuatro años, en la última gran crisis del sector entre los años 1999 y 2002.

La última crisis del sector arrocerero tiene fecha de inicio a mediados de enero de 1999, cuando Brasil, por entonces nuestro principal socio comercial al que vendíamos el 90% de lo exportado, produce una devaluación de su moneda, paralizando las ventas a dicho país.

Sin embargo, la crisis se venía gestando a partir del inicio del Mercosur en 1995, cuando el sector tuvo acceso al mercado de Brasil libre de aranceles. Esto generó un importantísimo crecimiento de la producción, que pasó de 450.000 tn de arroz cáscara en 1990 a 1.600.000 tn en 1999, superando a los demás cereales y oleaginosas. A nivel productivo, se invirtieron en esos años

U\$S 200.000.000 en sistemas de captación de agua para riego, maquinarias, instalaciones de secado y almacenamiento; a nivel industrial, se destinaron U\$S 50.000.000 para aumentar la capacidad de molienda hasta alcanzar el récord de 910.000 tn de arroz elaborado en 1997. Se recurrió a créditos del sistema bancario, que mostró predisposición a apoyar al sector, dadas las expectativas de rentabilidad en el mediano plazo, el flujo de capitales externos atraídos por el sistema de convertibilidad, el equilibrio fiscal 1993-1996, la desaparición de la inflación y la posibilidad de obtener altos rendimientos financieros sin riesgo de devaluación.

Las condiciones comenzaron a desmejorar a medida que las sucesivas crisis internacionales (México, Tailandia, Rusia, Brasil) encarecieron el costo del dinero para nuestro país.

A partir de 1997, debido al aumento del gasto público, Argentina tuvo déficits fiscales crecientes, e imposibilitada de emitir moneda para financiarlos (Ley de Convertibilidad) debió financiarse internacional y localmente a tasas cada vez más elevadas, desplazando el gobierno al sector privado, que vio mermada la oferta de nuevos créditos (aumento del riesgo país). Las necesidades fiscales crecientes llevaron a sucesivos ajustes que quitaron competitividad a toda la economía en general y al sector agrícola en particular. A partir de 1996 se asistió al restablecimiento del impuesto al gasoil, disminución de las reducciones de aportes patronales, retraso en la devolución del IVA a exportadores, impuesto a la renta presunta y el establecimiento del impuesto sobre créditos y débitos bancarios (impuesto al cheque). La conjunción de alto endeudamiento para financiar el crecimiento, encarecimiento del mismo, aumento de la presión impositiva y de los costos de producción fueron

dejando al sector cada vez más vulnerable a una crisis que se avizoraba, dado el cambio en la tendencia de producción de arroz a nivel internacional. En 1997, la devaluación de las monedas asiáticas aumentó la competitividad de sus arroces, incrementando su capacidad de exportación. En Estados Unidos, la nueva ley agrícola puesta en vigencia en septiembre de 1996, al establecer una tasa de subsidio de más de U\$S 300 por hectárea hasta el año 2002, produjo un aumento de la producción a partir de 1997 que llevaría a aumentar sus exportaciones.

La crisis, que se insinuaba, fue demorada en 1998 por los efectos devastadores que produjo la corriente "El Niño", con grandes sequías en Asia e inundaciones en Latinoamérica. La pérdida de más de 2.000.000 de toneladas a nivel del Mercosur, no sólo impidió al sector ver que se estaba llegando a una situación de sobreoferta sino que hizo creer que había una demanda insatisfecha, debido a los precios sostenidos producto del fenómeno climático. En consecuencia, se redobló la apuesta productiva. La devaluación del real en enero de 1999 y la excelente cosecha en vastas regiones del mundo provocaron el derrumbe de los precios. El arroz cáscara en nuestro país pasó de valer U\$S 0,28 en octubre de 1998 a U\$S 0,11 en abril de 1999. El productor, con una superficie récord de 290.000 hectáreas plantadas y costos superiores a U\$S 1.000 por hectárea, tuvo un quebranto de más de U\$S 100.000.000 en una zafra y se vio imposibilitado de cumplir con sus compromisos. Este panorama creó un fuerte desestímulo para la siembra de la campaña 1999-2000, y la disminución del área sembrada fue del 45%. En la siguiente campaña 2000-2001 se dio una nueva caída del área sembrada, de 140.000 has a nivel país y producción de 750.000 tn. La provincia más afectada por la crisis, Entre Ríos, mostró según datos del Censo Arrocerero 2000-2001 una superficie sembrada de 62.000 has, con una caída del 50% sobre las 90.000 has sembradas en 1999 y del 150% sobre las 157.000 has sembradas en 1998, siendo el principal responsable de esta marcada disminución el sistema de riego con pozo profundo y combustibles fósiles. También disminuyeron los productores arroceros censados, de 650 en 1998 a 243 en el año 2000. Por su parte, la provincia de Corrientes mostró notables disminuciones en la superficie sembrada en el año 2000, con 55.000 hectáreas y sólo 112 productores que seguían en el negocio. El resto de las provincias arroceras no escapaban al desolador escenario descripto. En el otoño

## ESPECIALIDAD DE LA CASA



[www.agrofina.com.ar](http://www.agrofina.com.ar)

### TOP RICE

Herbicida de Alta Residualidad para Arroz IMI.

### ECTRAN

Herbicida Selectivo Postemergente para Control de Ciperáceas, Gramíneas y Latifoliadas.

### CLARON

Herbicida Selectivo Postemergente para Control de Capín.

**Tecnologías para producir más y mejor.**

**AGROFINA**  
INTELIGENCIA PRODUCTIVA

de 2001, se sucedían las convocatorias de acreedores y quiebras de productores e industrias.

A principios del año 2000, el sector había conformado lo que se denominó "El Comité de Crisis del sector arrocero" formado por todas las entidades que integraban la cadena arrocera. Era presidido por Horacio Roca, productor y dirigente cooperativista del sector arrocero y Secretario de la Producción de la provincia de Entre Ríos, durante la gobernación del Doctor Sergio Montiel, a quienes acompañaban entre otros, el contador Javier Silvero, especialista en economía y gran conocedor de los números que mostraba la actividad. Este comité comienza a gestionar, ante autoridades nacionales y provinciales, soluciones para el drama que vivía el sector y paralelamente organiza reuniones de protesta que tuvieron repercusión a nivel país, como el paro de toda la cadena arrocera el 31 de mayo del año 2000 con corte de la Ruta Nacional 18. Producto de ese incansable trabajo, se logra por parte del gobierno de Entre Ríos un crédito al que tuvieron acceso todos los productores, a baja tasa y largo plazo, otorgado por el propio gobierno a través de un organismo provincial.

Ante el continuo deterioro de la situación, el gobierno nacional convocó al "Comité de Crisis" a una "Comisión Sectorial del Arroz" en abril de 2001, para discutir medidas de política fiscal que facilitaran la recuperación y la sustentabilidad en el mediano y largo plazo. La seriedad de los estudios presentados dejó en evidencia las nefastas consecuencias de las políticas fiscales implementadas por el gobierno a partir de 1997 (impuesto a la transferencia de combustibles, ganancia mínima presunta y al endeudamiento empresario) que convirtieron al sector en el mayor contribuyente del agro argentino por hectárea sembrada, acumulando saldos técnicos del impuesto al valor agregado (IVA) y del impuesto a la transferencia de combustibles (ITC) sin poder neutralizarlos. La rápida comprensión por parte de las autoridades nacionales derivó en la firma del "Convenio para mejorar la competitividad y la generación de empleo del sector arrocero", el 17 de julio de 2001 en la ciudad de Buenos Aires.

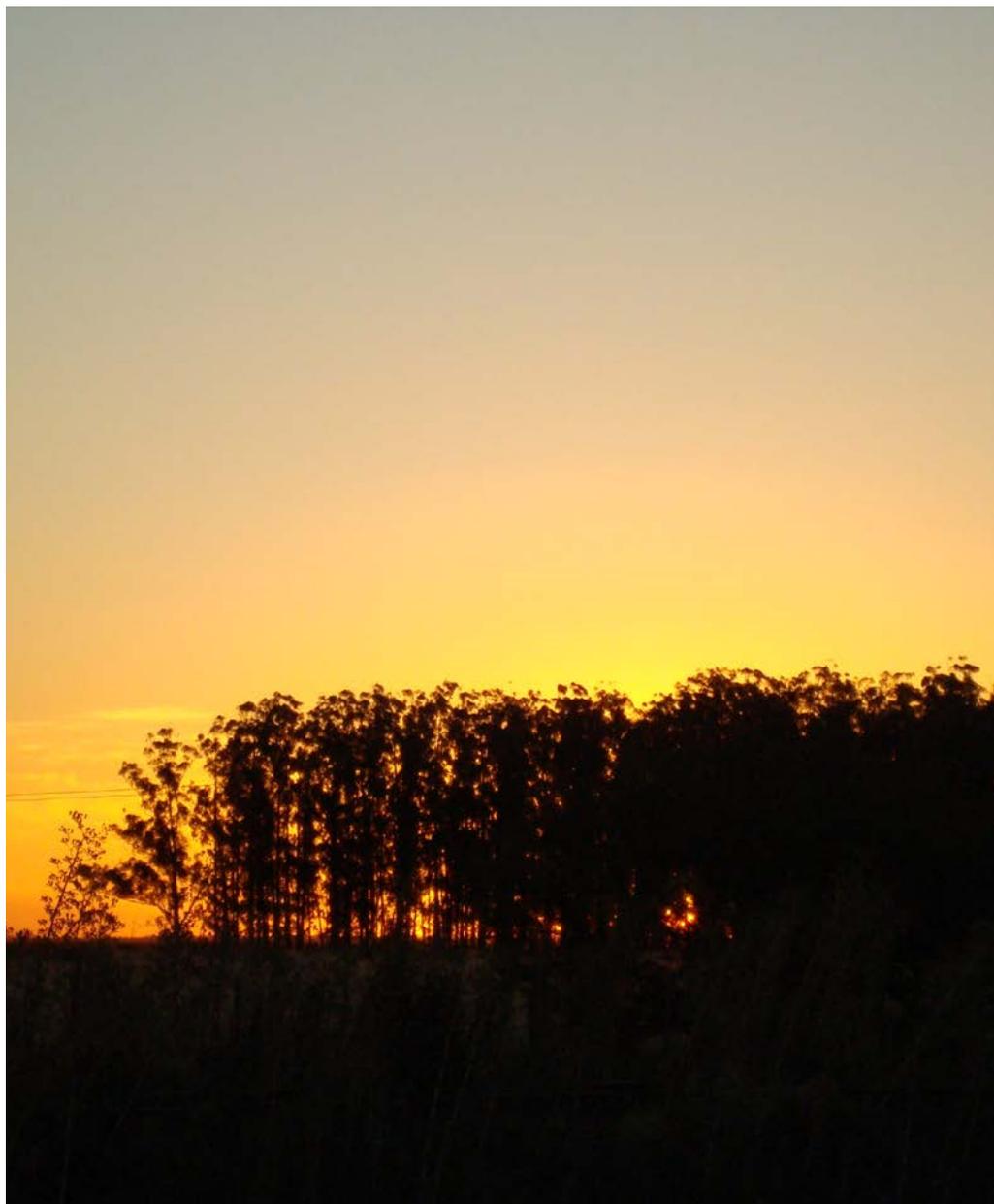
Mediante el Convenio, el Estado Nacional se comprometió a la eliminación del impuesto a la Ganancia Mínima Presunta y al Endeudamiento Empresario, a la devolución de los créditos fiscales al 30 de junio de 2001 del IVA y del ITC utilizado en el riego en las últimas tres campañas, a la emisión de certificados automáticos de exclusión de retenciones y percepciones en el IVA por el término de un año y a la exclusión de la tasa vial de \$ 0,05 por litro de gasoil para riego utilizado en la producción

arrocera primaria. Estas medidas, junto con la caída de la convertibilidad en diciembre de 2001, la posterior devaluación del peso y la pesificación de las deudas dolarizadas a principios del 2002, permitieron evitar el colapso final de la cadena arrocera, que inició a partir de entonces un lento y difícil proceso de recuperación. La crisis no fue gratuita, centenares de productores y decenas de industrias quedaron en el camino, siendo en vano el trabajo denodado de dichos productores e industriales que promovieron el progreso de una vasta zona del litoral argentino, crónicamente relegada, expandiendo la frontera agrícola, creando fuentes de trabajo y radicando industrias. En lugar de recibir el premio de la sociedad y el Estado por generar riquezas, tuvieron el castigo del quebranto económico con sus duras secuelas; nada tan injusto y doloroso. En la actualidad, existen algunas semejanzas pero también diferencias con la anterior crisis descripta. La principal coincidencia es el fuerte atraso cambiario, en ese entonces consecuencia de la "Ley de Convertibilidad", costos crecientes y paridad fija peso-dólar; en la actualidad, resultado de que el gobierno se ha aferrado a esta situación como única herramienta para tratar de contener la inflación y llegar al ciclo eleccionario con posibilidades de retener el poder. Existen muchas diferencias, entre las cuales podemos destacar:

- El precio FOB de exportación, que era de alrededor de U\$S 210 por tonelada de arroz elaborado en 2001, mientras que en la actualidad ronda los U\$S 500 por tonelada.
- La productividad, que pasó de 5.700 kg/ha a 6.800 kg/ha a nivel país.
- Las ventas externas, que en la crisis anterior estaban concentradas en un 90% en las compras de Brasil. Hoy están más diversificadas, con Irak como principal cliente estos últimos años.
- El endeudamiento de la cadena con el sistema financiero, muy inferior en la actualidad respecto de la crisis anterior.

Este panorama nos permite afirmar que este año están dadas las condiciones para que, con un cambio en las variables macroeconómicas que necesariamente deberá producir el gobierno surgido de las elecciones de octubre, el sector pueda superar la crisis y retomar la senda del crecimiento. De todos modos, el imprescindible reacomodamiento de la economía no es garantía necesaria para que esto ocurra.

Se necesitan políticas de mediano y largo plazo, como las descritas en el Plan Estratégico del Sector elaborado por la Fundación Proarroz y Fedenar en 2007, que aún mantiene su vigencia: electrificación rural, mejora en la logística de exportación con el dragado del Río Uruguay, rehabilitación del Puerto de Ibicuy, eliminación de las retenciones a la exportación, mayor acceso a mercados externos mediante convenios país-país, entre otras. Debemos ser realistas y expresar con énfasis que, de no mediar un cambio en la política oficial y de insistirse en aplicar medidas como las puestas en vigencia durante los últimos años, las cuales frenaron la inversión y al crecimiento, generaron inflación, estancaron la generación del empleo privado y provocaron una fenomenal fuga de divisas, el deterioro de la cadena arroceras se acentuará y es seguro que muchos de los actores del presente no tendrán la posibilidad de ser los protagonistas del futuro. Si el cambio no se produce, la crisis de los años 1999-2002 y la actual tenderán lamentablemente a parecerse. Estará en manos de las nuevas autoridades que gobiernen el país a partir de diciembre del corriente año que esto no ocurra, para bien del país en general y del sector en particular. -



El arroz del futuro, hoy



EMPRESA CERTIFICADA

RiceTec S.A.  
Ruta 16 Km 23.5 - 3505 Puerto Tirol - Chaco  
Tel.: (0362) 476 5062 / 446 2882  
Of. Técnica y Comercial: (0379) 15 452 2664 / 15 482 8999  
Planta El Dichoso: Ruta Nacional 11 Km 1014,2  
3505 Colonia Benítez - Chaco  
info@ricetec-sa.com - www.ricetec.com.ar



RiceTec Argentina



# Christian Jetter

“Es una crisis muy profunda, la coyuntura está muy compleja para toda la cadena”

Actualmente ocupa el cargo de Secretario de la Asociación Correntina de Plantadores de Arroz, institución que presidió en dos períodos, y desde hace trece años es Gerente Agrícola de COPRA S.A., además de representar al sector arroz en el Consejo Asesor Productivo del Ministerio de la Producción de la Provincia de Corrientes. Con más de veinte años de experiencia profesional, Jetter describe el complicado momento que está viviendo el sector arrocero correntino.



## 🌾 ¿Cómo fueron sus comienzos en el sector?

**CH-** Al cultivo de arroz lo conozco desde chico, nací en la ciudad de Cali, Colombia, cuando mi padre hacía su maestría en mejoramiento en dicho cultivo en el CIAT. Estudié ciencias Agrarias en la UNNE, cuando cursaba el tercer año de la carrera, trabajé en la cátedra de Manejo de Suelos en la chacra experimental de arroz de la facultad, la que contaba con 4 hectáreas destinadas

a ensayos y pasantías con el objetivo de investigar. En 1994, antes de finalizar mis estudios, comencé a trabajar como técnico en el cultivo en la empresa COPRA S. A., en aquel momento sembrábamos 500 hectáreas del cereal, actualmente se cultivan 11.000 hectáreas. En esa época los ingenieros teníamos poca inserción en el cultivo, hoy más del 95% de las arroceras en Corrientes tienen asesoramiento técnico de un profesional.

# Con Yara no corre contra el tiempo, corre con ventaja.



*Yara tiene la solución nutricional  
para que gane en eficiencia  
y tranquilidad.*

Aplique **Teprosyn Zn™** en tratamiento de semillas, **Nitrocomplex Plus™** como arrancador a la siembra, **Nitrodoble™** para la refertilización de su cultivo y zinc en aplicaciones foliares con **Zintrac™**. Gane con las ventajas de este equipo y maximice el retorno económico de su inversión.

[www.yara.com.ar](http://www.yara.com.ar) - [info@yara.com.ar](mailto:info@yara.com.ar)



Knowledge grows

### 🌾 ¿Cuántos años lleva trabajando con el arroz en la provincia de Corrientes?

CH- Son más de 20 años trabajando en el cultivo como técnico, con la crisis del año 2000 comencé también a sembrar en forma privada con el Sr. Mario Chillesse, inicié con 120 hectáreas, después de unos años estamos en un promedio de 500 ha. anuales.

### 🌾 Con respecto a otros países, ¿cómo está la Argentina en términos de adopción de tecnología para el manejo de cultivo?

CH- Nuestro país es referente en tecnología de siembra directa y labranza mínima, en varias ocasiones tuve la oportunidad de viajar a países como Venezuela, Colombia y Méjico, para dar charlas y explicar el uso de esta tecnologías.

### 🌾 ¿Y Corrientes?

CH- Existe un enorme conocimiento sobre tecnología de manejo para lograr altos rendimientos, pero nos falta que la misma llegue a los productores para que estos las implementen. En Corrientes estamos trabajando con el INTA, el Ministerio de la Producción y ACPA (Asociación Correntina de Plantadores de Arroz) desde hace 4 años, realizando una red de ensayos demostrativos con las principales técnicas para alcanzar altos rendimientos, llevando adelante experiencias en las chacras de los productores. Este sistema está funcionando exitosamente, obteniendo importantes mejoras en el rendimiento de los productores.

### 🌾 ¿Cómo está hoy la producción de arroz correntina?

CH- La producción venía creciendo, pero en los últimos años se estancó en 100.000 hectáreas, en esta campaña se espera una reducción del área sembrada en alrededor de un 15%.

**"Lamentablemente, con la grave crisis económica que atraviesa el sector, muchos productores de la provincia de Corrientes abandonarán la siembra del cereal. En nuestra provincia no hay cultivos alternativos, las hectáreas que dejan de producir arroz pasan a la ganadería extensiva, con la consecuente pérdida de puestos de trabajo y de movimiento económico para la zona."**

Se abandonan zonas de producción y los nuevos emprendimientos se dan en otras áreas, de mayor escala y en diferentes zonas.

### 🌾 ¿Qué necesita hoy el productor correntino tranqueras adentro?

CH- El gran desafío es mejorar los rendimientos promedio, de esta manera cada tonelada producida es más económica. Esto se logra adoptando tecnologías de proceso, sembrando en la época adecuada, utilizando sólo 100kg de semillas libres de arroz rojo por hectárea, controlando las malezas a tiempo, regando los lotes de manera temprana y controlando de manera adecuada el suministro de agua al cultivo, entre otras cosas. La electrificación de las estaciones de bombeos es un punto clave para mejorar la rentabilidad del productor, junto a ACPA. y al Gobierno de la Provincia realizamos hace 4 años un levantamiento de todos los bombeos existentes con su correspondiente demanda de potencia y se proyectaron las líneas necesarias para alimentarlas. Hoy más del 50% de la superficie de arroz cuenta con energía eléctrica y hay varias obras más en ejecución. Es importante mencionar que al inicio del trabajo, menos del 10% de los bombeos tenían suministro eléctrico.

### 🌾 ¿Qué análisis hace hoy del mercado internacional?

CH- En los últimos años dejamos de ser Brasil dependientes, hoy tenemos mercados alternativos que reconocen la calidad del producto Argentino. La industria molinera exportadora ha hecho un buen trabajo en ese sentido y es importante mantenerlo en el tiempo.

### 🌾 ¿Cómo está la competitividad del arroz argentino?

CH- Es una crisis muy profunda, la coyuntura está muy compleja para toda la cadena.

Tenemos serios problemas de competitividad, como sucede con todas las economías regionales con un perfil exportador, consecuencia de la actual política económica errónea.

El atraso cambiario, las retenciones a las exportaciones, la demora en los reintegros del IVA a la exportación, generan una pérdida de competitividad que está perjudicando seriamente al sector. En Corrientes la producción de arroz está enfocada básicamente a la exportación, por lo que este problema se sufre más que en otras regiones del país.

🌾 ¿Qué problemáticas enfrenta hoy el sector arrocero argentino en general y el correntino en particular para la comercialización?

**"Salvando lo económico, hoy la demora y la arbitrariedad con la que se dan los "permisos a la exportación" (ROE Verde), sólo sirven para perjudicar a los productores y bajar aún más los precios."**

En infraestructura, la falta de medios de transporte económicos hasta los puertos de salida al mar aumentan significativamente los costos. El ferrocarril sería una solución a esta cuestión, sin embargo están las vías pero no pasa el tren. Tampoco contamos con un puerto granellero en la provincia, existe un anteproyecto para construir uno sobre el río Paraná a la altura de ciudad de Bella Vista. Estas obras son indispensables para hacer al sector más competitivo.

🌾 ¿Cuáles son las perspectivas a partir de este contexto?

CH- Los volúmenes de arroz que se comercializan en el mundo aumentan año a año y tenemos condiciones naturales inmejorables para producir. Para producir 1Kg de arroz blanco se necesitan 2.500 litros de agua dulce; en muchas regiones del mundo utilizarán el agua con otros fines y eso los llevará a buscar el arroz en las regiones donde agua abunda, como es en la nuestra. Considero que tenemos una enorme oportunidad a futuro, contamos con numerosas ventajas competitivas tranqueras adentro, particularmente el Norte de Entre Ríos y el Centro Sur de Corrientes. En esa zona se pueden producir más de 8000 Kg/ha de arroz, en siembra directa, con bajo uso de fertilizantes, sin fungicidas, y con levantes de bombeo de menos de 10 metros, entre otros. Una cuenta pendiente como sector es unificar nuestra representación gremial, para defender mejor los intereses de la cadena arrocera Argentina. -

## Tu arroz cuenta con LOS MEJORES ALIADOS

SOLUCIONES  
**STOLLER**  
EN ARROZ

**NITROPLUS<sup>18</sup>**  
**MASTERMINS<sup>PLUS</sup>**  
**STIMULATE<sup>®</sup>**  
**STARTER**



[www.stoller.com.ar](http://www.stoller.com.ar)

# Alcides Zorraquín

“Va a ser todo un desafío ver cómo nos reposicionamos a futuro en este contexto”

Es Gerente del Departamento Arroz de Glencore Argentina, una de las filiales del Grupo Glencore International AG, líder en la provisión de commodities y materias primas para la industria. Con una experiencia de veinte años en la exportación de arroz, Zorraquín brinda su perspectiva acerca del difícil panorama que el arroz argentino enfrenta actualmente en el mercado internacional.



🌾 **¿Cómo comenzó su carrera como trader en el sector?**

A- En el año 1993 entré a colaborar como agente en Entre Ríos de la Compañía Richco SA, que así se llamaba la actual Glencore en aquel entonces. La base inicial de los negocios eran los cereales, pero, de casualidad, al poco tiempo de entrar a trabajar allí llegó al país el Sr. Charles Pinto, Head Trader de la división de arroz de la Compañía con sede central en París. La intención del Sr. Pinto era formar un grupo de trabajo para desarrollar el negocio de arroz en Uruguay y Argentina y tuve la suerte de poder integrarme a ese equipo junto con otros colegas que ya estaban en la Compañía, como Daniel Donia y Ricardo Hahn. De esa forma aprendí del negocio.

🌾 **¿Cómo ha evolucionado el negocio arroz en Glencore?**

A- Hubo un gran cambio dentro de

la Compañía, en los inicios la visión era exclusivamente de trading, poniendo el acento en lo comercial y tratando de no inmovilizar dinero en activos fijos. Eso poco a poco fue cambiando conceptualmente, no sólo en arroz sino también en todos los productos que maneja, probablemente fruto del propio crecimiento y de una visión estratégica de que los activos fijos serían una herramienta indispensable para poder seguir trabajando la originación de productos.

### 🌾 ¿Cómo ve la situación actual del mercado argentino de arroz?

"Creo que estamos en una situación bastante frágil, porque tenemos un aumento generalizado de los costos en dólares a todo nivel, desde la producción hasta la industria, y desde los costos logísticos para llevar la mercadería a los puertos hasta los costos mismos de traer un barco a los puertos argentinos."

Va a ser todo un desafío ver cómo nos reparamos a futuro en este contexto, compitiendo en un mercado internacional en el cual muchos de nuestros competidores tienen un apoyo y un soporte de políticas activas de fomento a la producción; desgraciadamente nosotros no contamos con ellas, por el contrario, tenemos que luchar contra un marco general que muchas veces nos desalienta como productores exportadores.

### 🌾 ¿Cómo ve el mercado internacional?

A- Me parece que todavía estamos sufriendo los coletazos de la reacción que tuvieron muchos países frente a la estampida de precios del año 2008, el arroz es tan importante desde el punto de vista de la estabilidad alimentaria, en Asia sobre todo, que el miedo de enfrentar una eventual crisis alimentaria o tener que hacer asumir a los consumidores precios muy altos generó reacciones políticas muy fuertes. A partir de entonces, incrementaron fuertemente subsidios a la producción y precios sostén muy altos, cuya implementación a lo largo de los años generó esta importante sobreoferta que hoy tenemos que



**SEMILLERO ITÁ CAABÓ**  
**adecoagro**

*Sabemos lo que le interesa, porque somos productores igual que usted.  
Ofrecemos las mejores variedades de arroz y nos especializamos en generar alianzas productivas para brindarle grandes beneficios y que su negocio sea un éxito.*

**Acompáñenos nuevamente en esta campaña!**

#### **NUESTRAS VARIEDADES**

ITA CAABO 107  
ITA CAABO 110  
EMBRAPA 7 - TAIM  
PUITA INTA CL  
GURI INTA CL

**CRIADERO Y SEMILLERO ITÁ CAABÓ**

 **adecoagro**

[www.adecoagro.com/semilleroitacaabo](http://www.adecoagro.com/semilleroitacaabo)

Teléfonos de contacto:  
(03773)42-3600  
(03773) 42-3660 Interno 3667  
Celular: (3775) 409049

Email: [semilleroitacaabo@adecoagro.com](mailto:semilleroitacaabo@adecoagro.com)

## Actualidad

afrontar especialmente de producto asiático. El ejemplo más marcado de todo esto fue lo acontecido en Tailandia, que implementó un programa súper agresivo de precios sostenidos, que terminó colapsando hace dos años con una crisis que los llevó a un cambio completo de gobierno, pero que dejó un stock enorme que todavía hoy está presionando sobre los precios del mercado mundial.

🌾 ¿Qué obstáculos enfrenta hoy el sector argentino para exportar?

"La verdad es que los obstáculos son múltiples, algunos tienen un origen externo, como este tema de los bajos precios internacionales, pero otros tienen un fuerte origen interno nuestro, ante la falta de políticas activas que incentiven la producción y la exportación."

En los últimos años, estamos viendo cómo muchos competidores nuestros, como por ejemplo Paraguay, nos han ido sacando una ventaja competitiva enorme por tener más claro qué es lo que buscan, tienen una menor presión fiscal (es increíble que en la situación que estamos todavía tengamos que pagar por el derecho a exportar) han generado mejores inversiones en infraestructura (100% producción electrificada y a bajos costos); hoy les cuesta menos poner un

"Hoy ya hace tres años que los stocks globales están bajando, por lo que esperamos estar pasando lo peor de este ciclo."

"El tema de puertos también es un tema muy limitante, porque por un lado cada vez más dependemos de cargar buques grandes como salida de exportación, y hoy estamos con una infraestructura portuaria que hace agua por todas partes."

contenedor en el puerto desde la zona de producción que a nosotros desde la nuestra, son muchas cosas que vamos a tener que tratar de revertir para recuperar competitividad.

El puerto de Concepción del Uruguay, que debería ser nuestro salida natural tiene un calado similar o aun peor que hace 20 años atrás y el otro puerto natural nuestro que es Ibicuy está fuera de operaciones hace ya tres años.

🌾 ¿Qué oportunidades se vislumbran para el mercado argentino?

"El aspecto más positivo que tenemos hoy es cómo hemos posicionado el arroz argentino en términos de calidad, lo cual nos ha ubicado dentro de los mejores precios del mercado internacional. Tenemos que cuidar mucho esto y esperar que pase rápido este ciclo de bajos precios."

Si tuviéramos políticas activas de apoyo a la producción, tendríamos un horizonte muy interesante, porque las políticas de subsidios fuertes en Asia parecen estar agotándose y ello puede generarnos oportunidades en el futuro, siempre y cuando seamos competitivos.-



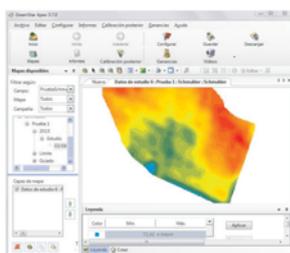
# LA NUEVA FORMA DE GENERAR TUS TAIPAS



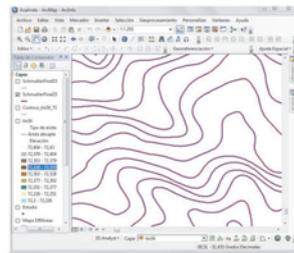
## Surface Water Pro



1. Construya diques y canales fácilmente, sin necesidad de usar nivel láser.
2. Este software permite generar curvas de nivel de forma automática, luego de realizar un simple estudio del lote.
3. Finalmente solo debe activar su piloto automático AutoTrac y él se encargará de guiarlo en la construcción.
4. Una sola persona puede realizar el trabajo en menos tiempo, ahorrando combustible y reduciendo costos.



Estudio de altitudes del lote.



Curvas de nivel generadas por el sistema.

**Paranagro** SACIA

Concesionario Oficial John Deere

[www.paranagro.com.ar](http://www.paranagro.com.ar)

[ams@paranagrosacia.com.ar](mailto:ams@paranagrosacia.com.ar)

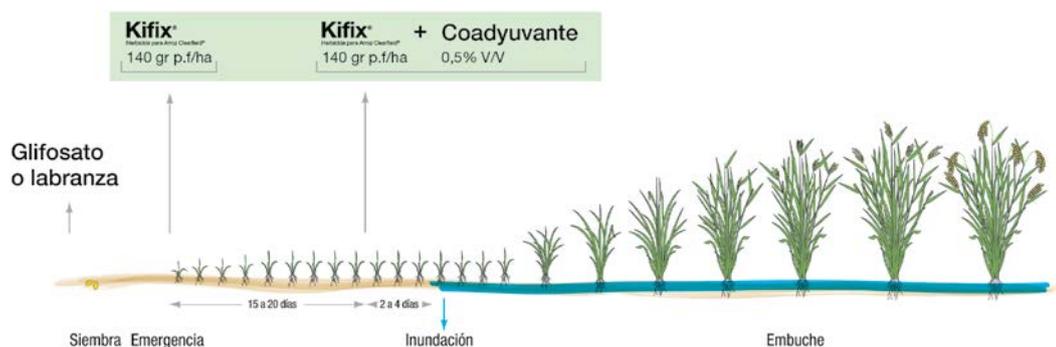
Tel: 0343-154547517 / 0343-4260322

# ¿Cómo solucionar la presencia de malezas en el lote?

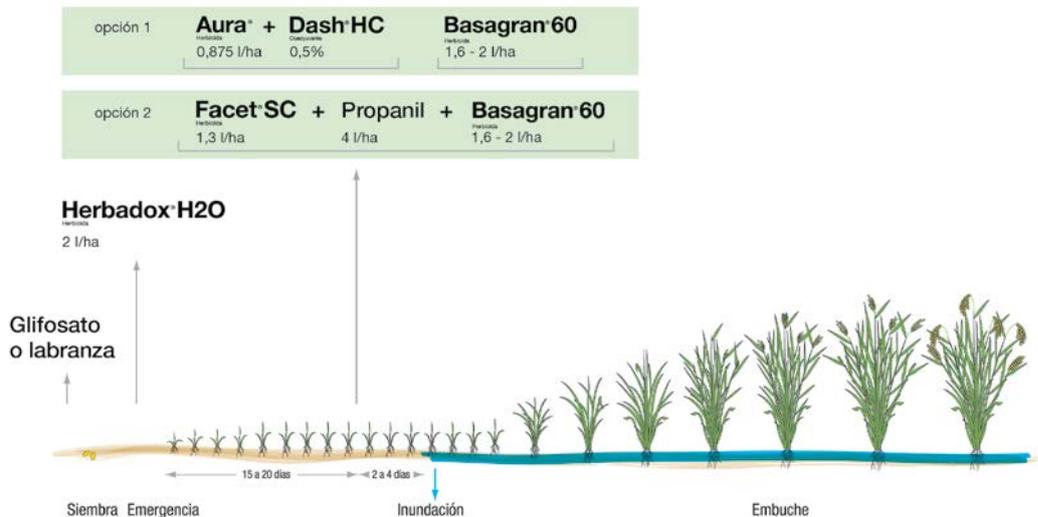
## Recomendaciones técnicas para el correcto manejo de las malezas en el cultivo de arroz

Por Ing. Agr. Pedro Bazzi  
BASF

**A** sí como se está dando en otros cultivos, el arroz se ve afectado por la presencia de malezas tolerantes y resistentes a herbicidas. Durante los últimos años, tanto técnicos como productores arroceros, han observado que los controles sobre ciertas malezas se volvieron menos eficientes. La principal causa de la aparición de estas malezas de difícil control se debe, fundamentalmente, al uso continuo de herbicidas que poseen un mismo sitio de acción. De esta manera, se ejerce una presión de selección sobre las poblaciones de malezas, permitiendo la multiplicación de los individuos naturalmente tolerantes o resistentes. Esto hace que los lotes, en pocos años, se vuelvan difíciles de manejar. La gran expansión de la producción de arroz en Argentina se dio sobre finales de la década del '80, en coincidencia con el lanzamiento al mercado de Facet, por parte de BASF Argentina. La base para el manejo de malezas, en ese momento, consistía en la utilización de mezclas de productos, además de la utilización de pre emergentes y otros productos que se utilizaban como tratamiento de rescate. La principal mezcla utilizada era la combinación de Facet más propanil para el control de gramíneas y el agregado de Basagrán ante la presencia de ciperáceas en los lotes o zonas. Estas combinaciones permitían realizar un buen manejo con productos de diferentes sitios de acción mitigando la aparición de malezas resistentes o tolerantes. Hacia finales de la década del '90 se lanzaron al mercado otras tecnologías de herbicidas a base de sulfonilureas (bispiribac, phenoxulam), lo que permitió un cambio muy importante en el manejo de malezas, esta vez basando



Sistema Clearfield para manejo de Arroz rojo



Manejo para gramíneas y ciperáceas

el control en la utilización de herbicidas con un mismo sitio de acción. Esto se generalizó con la llegada al mercado del Sistema de Producción Clearfield. Durante más de una década, la base del manejo de malezas fue el uso de herbicidas con un mismo sitio de acción, una práctica que con el tiempo se tornó inadecuada, ya que la falta de rotación de herbicidas con distintos sitios de acción trajo como consecuencia la aparición de individuos tolerantes o resistentes al grupo de herbicidas de las acetolactato sintasa (ALS).

El Programa Experto en Malezas fue desarrollado por BASF para lograr un control efectivo de las malezas de arroz y otros cultivos, planteando un modelo de manejo basado en la combinación y en la rotación de distintos ingredientes activos y sitios de acción. Primero, hay que identificar el problema y comprenderlo

en el lote. El segundo punto clave es la rotación de productos de diferentes modos de acción, imprescindible para combatir cada especie en particular. En tercer lugar, utilizar herbicidas que tengan bajas probabilidades de generar resistencias en las malezas y mitigar su aparición. Por último, es muy importante el uso de residuales para controlar las malezas tanto pre emergentes como post emergentes para evitar que la maleza avance. El Programa Experto en Malezas busca ayudar al productor y al asesor técnico en la toma de decisiones, acercándoles una solución a medida contra las malezas de su campo. Dicho programa ofrece el acceso al sitio de consulta:

[www.expertoenmalezas.com.ar](http://www.expertoenmalezas.com.ar), donde se pueden encontrar las problemáticas más comunes y soluciones acordes. -

## Problemas de Tolerancia/Resistencia



# Pensando la próxima siembra

Por el Comité Técnico de Fundación Proarroz

## Para tener en cuenta:

- ✓ Debido a un otoño-invierno relativamente seco, se ha podido avanzar en una correcta preparación de los lotes. Gracias a ello, es posible llevar adelante estrategias para hacer un buen control de malezas resistentes, utilizando agroquímicos registrados y así poder respetar la fecha óptima de siembra.

## Recomendaciones para la próxima siembra:

- ✓ La utilización de una buena semilla es fundamental para lograr un cultivo de alto potencial de rendimiento. El uso de semilla fiscalizada garantiza que la misma cumpla con los requisitos de pureza varietal, energía y poder germinativo que permitan lograr un adecuado stand de plantas y uniformidad de nacimiento.
- ✓ Programe realizar muestreos de suelo para mandar a analizar a un laboratorio especializado. Los mismos permitirán elaborar un adecuado programa de fertilización, teniendo en cuenta las necesidades del cultivo, potencial de rendimiento de las variedades, historia del potrero, etc. También posibilitará programar anticipadamente las tareas de fertilización, optimizando el uso de la maquinaria requerida para tal fin.
- ✓ Ante un pronóstico de primavera lluviosa, construya los desagües adecuados y drenes de los lotes, a fin de no obstaculizar la siembra en fecha óptima y evitar las roturas de taipas.
- ✓ Es una buena época para proceder a la reparación y limpieza de los canales de conducción del agua, tanto en forma mecánica como química. Una adecuada erradicación de malezas acuáticas perennes en los mismos permite evitar importantes pérdidas que se traducen en riegos deficientes y bajas de los rendimientos potenciales.



# Compartidas

Envíanos tu foto junto al arroz en cualquiera de sus formas, con una anécdota divertida, los nombres de quienes aparecen y el lugar donde fue tomada, a [proarroz@proarroz.com.ar](mailto:proarroz@proarroz.com.ar), con el asunto "Compartidas" y salí en las próximas ediciones de la revista.



Cosechando semilla original en el campo experimental de Fundación Proarroz.



Cultivo en primer plano.



Nicolás y Atilio compartiendo una jornada de trabajo en el campo.



Lote de arroz.



Controlando la cosecha de semilla prebásica.



Cosechando semilla prebásica en el campo experimental de Fundación Proarroz.

## ASOCIACIÓN PLANTADORES DE ARROZ DE ENTRE RÍOS

Ruta Nacional 18 km 205 - 3218 - San Salvador  
Entre Ríos

Tel. 0345 - 4910906

Mail : [apasansalvador@gmail.com](mailto:apasansalvador@gmail.com)





---

# **Paranagro Sacia presentó en San Salvador la nueva Cosechadora John Deere S660 Arroceras con plataforma Draper**

---



**P**aranagro Sacia realizó el pasado 2 de julio en la sucursal de San Salvador una presentación para productores de las nuevas Cosechadoras John Deere S660 Arroceras con plataforma Draper. Julio Beltramino, especialista de producto en el área cosecha de John Deere Argentina, fue el encargado de exponer los atributos de esta nueva tecnología y sus diferencias con el modelo anterior, además de responder las preguntas surgidas de un nutrido auditorio conformado por productores y contratistas del sector. Gracias a su sistema exclusivo de plataformas de corte Serie 600D especialmente desarrolladas para el cultivo de arroz, la Cosechadora S660 posee una mayor capacidad para el transporte del material cortado y una alimentación pareja y uniforme, además de ofrecer tecnología renovada en su cabina premium, sistema hidráulico y eléctrico mejorado, motor con controlador isócrono y tanque de granos de más capacidad (10.600 L). El sistema exclusivo de trilla y separación proporciona un rendimiento superior en la cosecha de arroz, altos niveles de capacidad productiva y excelente calidad del grano cosechado. El desparramador de paja, mecanismo instalado en la parte trasera de la cosechadora, posee dos discos con deflectores, accionados por motores hidráulicos, que tienen la finalidad de distribuir uniformemente la paja a través de la fuerza centrífuga. La cosechadora cuenta además con el compresor de aire instalado de fábrica, que permite remover el polvo acumulado sobre componentes, limpiar la cabina de la máquina, inflar los neumáticos, etc. Los asistentes tuvieron la oportunidad de ver en el lugar dos unidades S660 arroceras, con plataformas Draper rígida y flexible y de conocer las posibilidades de financiación de las unidades. Luego de la charla, se ofreció una cena de camaradería para los asistentes. -



# Héctor Müller

“Sin aflojar, pero con gran preocupación”

Es arrocero de familia, con más de 30 años en la actividad y presidente de la Asociación Plantadores de San Salvador, Entre Ríos, desde donde desarrolla una sostenida actividad gremial en búsqueda de mejoras para el sector.



🌾 **¿Cómo fueron sus comienzos en el sector arrocero?**

H- Vengo de cuna de arroceros, hace 70 años que mi familia planta arroz. Los primeros años de mi padre en sociedad con un tío fueron en la costa del arroyo Villaguay, sacando aguas para el riego de antepozos que se hacían a pala hasta encontrar la napa acuifera, luego siguió con perforaciones profundas ya en la zona de General Campos. Yo me crié junto a él en esta actividad y a los 17 años me integré a

su producción de lleno durante tres años, hasta que falleció y luego yo quedé a cargo de la explotación. Hoy hace ya 32 años que estoy plantando, siempre en el departamento San Salvador.

🌾 **En sus años de trayectoria en la actividad arrocera ¿cuáles son los cambios más importantes que ha vivido el sector?**

H- Estamos en un sector dinámico, han habido muchos cambios, los más importantes tienen

que ver con la cantidad de granos producidos por hectárea. El cambio tecnológico ha sido enorme desde que comenzamos a hacer nivelación con láser, taipas mas pequeñas y siembra por arriba de ellas, labranza mínima y sobre todo la tecnología a la hora de la cosecha, con máquinas que permiten hacer de 25 a 30 hectáreas diarias, cuando antes cosechábamos el 10% de eso y en bolsas. Sin esta tecnología sería imposible sembrar el área que ahora estamos sembrando (que va desde 100 a 1.000 hectáreas por cada productor). También contamos con una gran tecnología aplicada en las semillas.

**"Hoy tenemos semillas de altísima calidad, como Cambá, Gurí y Puitá, que nos están rindiendo entre 1.000 y 1.500 kg. más que otras variedades. Aun así no alcanzamos a cubrir los costos, pero sin dudas que nos han aportado gran valor en la producción."**

Actualmente en toda Latinoamérica se están plantando estas variedades generadas desde la Fundación Proarroz e INTA.

#### **¿Cómo surgió la Asociación de Plantadores de San Salvador?**

H- Comenzó en 1979 por iniciativa de un grupo de productores. En ese entonces el productor no tenía ningún tipo de contralor de lo que vendía, es ahí que se pensó en tener un lugar donde se pudiera pesar y controlar la calidad de la mercadería que se traía de los campos para almacenar o comercializar con la industria. Esa gente convocó al sector arrocero y consiguió 15 asociados que aportaron los primeros recursos para comprar el predio, construir un edificio e instalar una balanza. Así nació y por eso durante mucho tiempo los productores le decían "La Balanza" a lo que es hoy la Asociación de Plantadores.

#### **¿Qué rol cumple la entidad actualmente?**

H- En la actualidad tenemos 70 socios productores activos distribuidos en distintas localidades, que están exclusivamente abocados a la actividad primaria. Tenemos una metodología de trabajo que nos permite ocuparnos de gestiones diversas, sin apoyo de ninguna entidad gubernamental, sino que nos sostenemos con el aporte de los socios, que abonan

una cuota por hectárea sembrada. Se han logrado la mayoría de los objetivos previstos, sobre todo el control de peso y calidad de nuestros granos, incluso varias industrias locales que no tienen la posibilidad de tener su propio laboratorio, directamente hacen sus controles en la Asociación.

En la actualidad contamos con unas 20.000 hectáreas que están electrificadas, cuando nosotros empezamos con esta gestión solo había electrificada un 30% de dicha área, asimismo el anhelo de los que hoy dirigimos la entidad es que esté electrificada el 100% del área.

#### **¿Qué beneficios tiene el productor si es socio de la institución?**

H- El socio tiene varios beneficios muy importantes, además de los ya citados, el hecho de aunar la oferta y la logística desde la Asociación hace que obtengamos mejores resultados, la prueba piloto fue organizar los embarques a Venezuela allá por el año 2008, desde entonces supimos que podíamos comercializar nuestra cosecha todos unidos. También grupalmente hemos hecho compras de insumos, que si bien no es fácil porque todos no tienen la misma capacidad de pago, pudimos llevarla a cabo y bajar los costos.

Por supuesto la actividad gremial que venimos haciendo también es relevante, siguiendo todos los temas que necesita el sector (camino, electrificación, baja de la carga impositiva, etc.).

Hoy estamos con todo el arroz de la cosecha anterior sin poder comercializar y buscando alguna solución a esto. La comisión directiva se reúne un vez por semana para resolver las acciones a seguir, y luego

**"También desarrollamos una intensa actividad gremial, siempre estamos viajando por alguna gestión, como es la de conseguir que la energía eléctrica llegue a todos los pozos arroceros, que hoy en día sólo son viables con energía, ya que no dan los costos para regar con motores a explosión como era antiguamente por el alto valor del gasoil."**



le informa a los demás socios, tenemos un contacto permanente ya que todos pasan por la institución diariamente para el control de sus ventas a la hora de liquidar su mercadería. Los socios se sienten resguardados por nuestra institución.

### 🌾 ¿Cómo se articula el trabajo de la Asociación con las otras provincias arroceras?

H- Nos reunimos cuando la situación lo requiere, a nivel nacional estamos unidos en los reclamos para el sector, lamentablemente aun son muchas las gestiones y pocas las respuestas, esperamos ir logrando soluciones para poder continuar desarrollando esta actividad tan apasionante y así poder encarar la próxima campaña.

### 🌾 ¿Qué le preocupa hoy al productor arrocerero entrerriano?

**"No nos deja dormir el hecho de tener todavía sin mover los granos de nuestros almacenajes. Si esto no se modifica en el corto plazo, el área va a caer bastante, estimamos que podría ser de un 30% o tal vez mas si llegamos al mes de septiembre sin poder comercializar lo nuestro, necesitamos urgentemente un acompañamiento de la parte gubernamental para salir con nuestros granos a distintos destinos del mundo, ya que la producción argentina supera tres veces el consumo interno."**

### 🌾 ¿Cómo está el producto argentino en términos la calidad para competir en mercados externos?

H- Tenemos muy buen arroz, catalogado como uno de los mejores mundialmente, el problema que tenemos es interno, hoy no somos más dependientes de Brasil como en otras épocas, tenemos mercados abiertos en otros países y asimismo se nos hace muy difícil comercializar con un dólar retraído que no nos deja salir a esos mercados, creo que este es el problema por el cual no podemos cubrir nuestros costos de producción.

En Argentina se consume muy poco arroz, siete kilogramos per cápita cuando en otros países, como Brasil, se habla de entre 90 y 100 kg.

Nuestra producción es de alrededor de 1.300.000 toneladas y el consumo está en unas 450.000 tn. El resto es saldo exportable que hay que venderlo sí o sí, a esta altura del año, de dicho saldo se ha comercializado un porcentaje muy bajo, por eso la principal preocupación que tiene el arrocerero es llegar con un *carry over* muy elevado a la próxima campaña, ahí si nos estaría sobrando arroz por todos lados y por ende estaríamos padeciendo las consecuencias. -

# el cómplice de tus recetas

## HAMBURGUESAS DE ARROZ YAMANI



### Ingredientes:

- 300 gr de arroz Yamani Dos Hermanos
- 300 gr de mijo
- 2 zanahorias ralladas
- 2 puerros picados bien chiquitos
- 1 cucharada de mix de semillas
- 2 cucharadas de pan rallado
- Sal y pimienta
- 2 cucharadas de aceite

### Preparación:

Cocinar el arroz en abundante agua con sal, escurrir bien y dejar enfriar. Hacer lo mismo con el mijo. En una sartén saltear la zanahoria y el puerro, mezclar con el arroz y el mijo, agregar el pan rallado y las semillas, salpimentar y trabajar bien con las manos. Tomar pequeñas porciones y dar forma de hamburguesas, llevar a la heladera por media hora. En una sartén antiadherente o con un poquito de aceite, calentar las hamburguesas y dorar de ambos lados. Servir.  
Si se desea se pueden pasar las hamburguesas por pan rallado en el momento del armado para manipular con más facilidad a la hora de dorarlas.



No se Pasa - Largo Fino - Doble Carolina - Integral - Orgánico - Para Sushi - Carnaroli - Yamani - Snacks - Alfajores - Galletas

seguinos en     [www.doshermanos.com.ar](http://www.doshermanos.com.ar)

# Se millero

## Buenos Aires: Congreso de Malezas

La Asociación Latinoamericana de Malezas y la Asociación Argentina de Ciencias de las Malezas organizan los días 9 y 10 de septiembre de 2015, el XXII Congreso Latinoamericano de Malezas y el Congreso Argentino de Malezas respectivamente, a realizarse en el Palais Rouge, Jerónimo Salguero 1443/49, CABA. El evento tiene como finalidad el intercambio internacional de información sobre el manejo de malezas, con la presencia de especialistas locales y extranjeros, además de reconocidas empresas del sector. Más información en: [www.asacim.com.ar/congreso/](http://www.asacim.com.ar/congreso/)



## Convención Europea de Arroz

Organizada por la Federación Europea de Molineros de Arroz (FERM), principal representante de la industria arrocera europea, la Convención Europea de Arroz nuclea a importantes actores del mercado europeo e internacional. El evento, que se llevará a cabo los días 10 y 11 de septiembre en la ciudad de Dubrovnik, Croacia, desarrollará una amplia gama de temáticas -económicas, políticas, comerciales y de mercado- y la influencia de las mismas en el negocio del arroz, a través de conferencias de expertos internacionales del sector. Más información en: [www.fermconvention.com](http://www.fermconvention.com)



## RiceTec lanza dos nuevos híbridos de arroz

Se trata de XP111CL (su denominación comercial será Titan CL) y XP102CL, cuyos procesos de registro ante INASE ya se encuentran en marcha. Ambos materiales fueron incluidos en la red de ensayos públicos que coordina el INTA C. del Uruguay junto con la Fundación Proarroz y también los que lleva adelante el INTA El Sombrerito, en la provincia de Corrientes. Rendimiento, calidad y tolerancia a enfermedades (muy especialmente Pyricularia) caracterizan a ambos materiales, que se encuentran dentro del segmento CL (Clearfield) para el control del arroz colorado.



## India: Rice Milling Expo

La exhibición y conferencia internacional sobre la industria del arroz más importante del Hemisferio Norte tendrá lugar del 16 al 18 de octubre de 2015, en la ciudad de Gondia, estado de Maharashtra, República de la India. Una plataforma comercial propicia para generar oportunidades de negocio a través del intercambio con empresas y proveedores de tecnología líderes de la industria arrocera, con el objeto de fomentar el desarrollo sostenible de la industria del arroz, mejorar el nivel de mecanización y profundizar la investigación y adopción de tecnología. Más información en: [www.ricemillingexpo.com](http://www.ricemillingexpo.com)



## Segunda Conferencia Internacional sobre Sistemas de Producción Orgánica de Arroz

La Conferencia tiene como objetivo principal crear un espacio de interacción entre investigadores, productores y actores de la cadena productiva comprometidos o interesados en la producción orgánica de arroz. La misma se celebrará del 1 al 4 de septiembre de 2015 en Milán y Pavia, contará con destacados conferencistas internacionales y un comité científico compuesto por Jean-Marc Barbier, Sylvestre Delmotte y Jean-Claude Mouret, agrónomos del INRA, en Montpellier, Francia; Stefano Bocchi, agrónomo de la Universidad de Milán, Italia; Manuel Aguilar, agrónomo de la Unidad de Investigación Agronómica en Sevilla, España, y Barry Mamadou Billo, genetista de la Unidad de Investigación Agronómica de Guinea. Más información: [www.orpconference.eu/en/](http://www.orpconference.eu/en/)

1. - 4. September 2015 / Pavia

Second International Conference on Systems of Organic Rice Production.

## Dubái: Agra Middle East

La feria anual más importante de la industria agrícola en el Oriente Medio tendrá lugar entre los días 13 y 15 de marzo de 2016, en el Centro Internacional de Exposiciones de Dubái, Emiratos Árabes Unidos. El evento nuclea las últimas tendencias y novedades en productos y servicios vinculados con la Agroindustria, Aves de corral/ Ganadería, Pesca y Acuicultura, Floricultura, Maquinaria/Suministros, etc. Más información en: [www.agramiddleeast.com](http://www.agramiddleeast.com)

**agra**ME

EXPERTS  
FOR GROWTH



COMPO EXPERT

**SUPERE TODOS LOS RINDES  
APLIQUE NUTRICIÓN BALANCEADA**

- Basfoliar® Zn 75flo**
- Basfoliar® 1047 SL**
- Nutriseed® Zn flo**

---

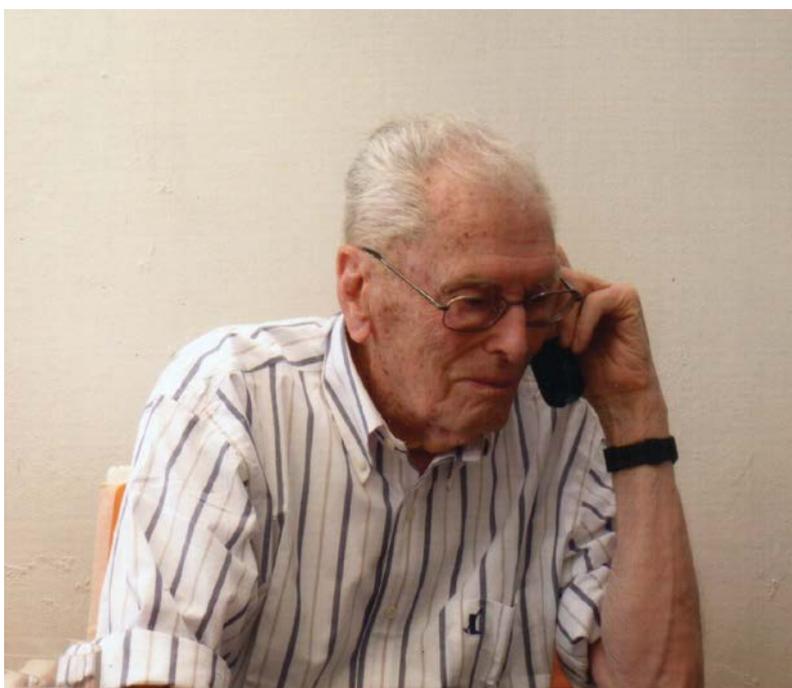
# Tomás Buchanan

## Liderazgo y compromiso con el desarrollo de la actividad arrocerá

Por Clarisa Fischer

Fotos: Gentileza Familia Buchanan

---



Emprendedor nato y con un gran compromiso con el desarrollo del sector, Tomás Buchanan se inscribe entre los pioneros de la actividad arrocerá argentina. Con 91 años, hoy contempla, recuerda y cuenta su historia. Gracias a su visión y su gran capacidad de trabajo, estableció, sin dudas, una trayectoria difícil de igualar.

**T**omás "Teti" Buchanan nació el 11 de septiembre de 1923, en Federación, Entre Ríos. Nieto de inmigrantes escoceses e ingleses que llegaron a estas tierras en 1860 y se establecieron en Mandisoví, Tomás se inició muy joven en sus primeros trabajos. Con 14 años, en el año 1937 leyó un aviso en el diario, de venta de un radio a batería, que decía: "a revendedor 50% de ganancia". Se comunicó con Buenos Aires y comenzó a vender en la colonia. Inmediatamente incorporó un *Wind charger* -un molino para cargar la batería de la radio- y luego añadió una pequeña instalación de electricidad para dar luz en un lugar

donde hasta el momento sólo se usaban velas o lámparas de kerosene. Con gran emoción, Tomás recuerda cuando le instaló el equipo a don Francisco Hartwig, quien se alegró tanto al ver funcionar los focos de 15W, que además de la paga acordada, le regaló dos gallinas y un gallo. A los 17 años, "Teti" había logrado ahorrar el dinero suficiente para comprar un camión Chevrolet modelo 38, que se encontraba abandonado y en muy mal estado. Invertió en él todos sus ahorros y lo compró fiado, comprometiéndose a pagarlo con trabajo. Al hacer esta adquisición, Tomás asumía el riesgo de tener que devolver el camión en caso de no poder arreglarlo, pero Casimiro Bordon, que tenía una herrería y era vecino y amigo de Teti de la escuela, aceptó ayudarlo a desarmar y armar el rodado. De esta forma, la herrería de los Bordon se convertía en un taller mecánico, que aún tiene actividad en la colonia en manos de los descendientes de Casimiro. Afortunadamente Tomás pudo pagar el camión en su totalidad antes de lo previsto y realizar diferentes fletes,



Días de trabajo en el campo



como de piedra o de lana desde la provincia de Corrientes, y madera desde Federación, Entre Ríos, con destino a la ciudad de Concordia. Al notar que los habitantes de las colonias no conocían ni viajaban a Concordia, decidió cambiar su camión por un colectivo. Este colectivo sería el primero en llegar a Concordia.

Junto a su amigo Adolfo Paoli, Tomás viajó a Buenos Aires, donde adquirió un Ford 6 cilindros modelo 46, que lo habilitó para volver a casa en su propio vehículo. "Teti" describe caminos destruidos y una espera de dos horas para cargar la balsa. "Los mosquitos eran impresionantes", recuerda. El colectivo también llegó al taller de los Bordon, donde quedó como nuevo para iniciar su actividad. Este transporte llevó pasajeros de las diferentes colonias. En sus tiempos libres, Tomás realizaba en Concordia las compras que los colonos le encargaban y lavaba su colectivo en la costa del Río Uruguay.



## Historias de Campo

### El inicio de la actividad arrocera

En el año 1949, con 26 años, "Teti" decidió vender su colectivo para plantar arroz. Gracias a un crédito y a la ayuda de personas que confiaron en él, se asoció a su hermano Pic y sembró 50 hectáreas sobre el arroyo Yuquerí, en un campo que pertenecía a los señores Garasino y Arigós. Al año siguiente, Tomás decidió sembrar por su cuenta. Esta decisión fue el inicio de un camino de 61 años de cultivo de arroz, en el cual se llegaron a producir alrededor de 700 hectáreas.

Recordando esos duros comienzos, Tomás menciona al gerente del Banco Nación de Chajarí, el Sr. Berry, "Berry, una excelente persona, me otorgó un crédito para financiar la siembra de arroz". Cuando Berry conoció la arrocera, quedó impresionado con la misma. Los créditos del Banco Nación y del Banco Entre Ríos fueron de suma importancia y ayuda, se trataba de créditos accesibles de bajo interés para la producción agropecuaria. Hace pocos años, el Banco Nación de Chajarí cumplió 100 años e hizo un reconocimiento a la trayectoria impecable de algunos clientes, entre ellos, Tomás. Otra de las anécdotas que narra Tomás sucedió cuando al llegar el momento del riego, se prendieron los motores para tomar agua



del arroyo Yuquerí chico y funcionaron durante una hora, hasta que se terminó el agua. A este resultado, inesperado y desesperante, lo describe como "uno de los retos más difíciles de mi vida". El sembrador se dirigió urgentemente a San Salvador, porque sabía que allí se estaban empezando a hacer pozos para sacar agua. Luego de un día entero buscando soluciones, regresó a su arrocera a la noche, sin resultados, sin comer ni descansar, y entonces fue que escuchó el zumbido de los motores, corrió hacia el arroyo y se encontró con su empleado, que los había prendido. Durante el día, los arroceros aguas arriba tomaban el agua del Yuquerí y al atardecer apagaban sus motores. De esa forma, al caer la noche el agua llegaba a la arrocera de Tomás. "Estábamos locos de contentos", cuenta el arrocero, que había llegado a pensar que todo estaba perdido. Finalmente, la producción de ese año fue buena.





Tomás y María del Carmen en la actualidad



Tomás en el campo junto a dos de sus hijas

Después de cuatro años como productor, Tomás contrajo matrimonio con la Sra. María del Carmen Agosti. El año de su casamiento fue el único en el que no se dedicó al arroz, "tenía que atenderla", dice entre risas. La pareja formó su hogar en una quinta de Colonia Racedo, departamento Federación, donde Tomás se inició como citricultor. En los años

venideros, fueron naciendo sus hijos: Estela, Griselda, Marina, Patricia y Tomasito.

En 1956, Tomás dejó la zona para empezar a sembrar en San Ramón, donde utilizaba pozos profundos. Durante aproximadamente 10 años trabajó en campos arrendados y luego en los propios.

En San Ramón, donde había "pésimos caminos para sembrar arroz", Tomás

construyó una secadora artesanal, un muro de ladrillos de 5x10mts y 50 cm de alto, en cuya parte superior colocó tablas y en uno de sus extremos un horno de leña; con la fuerza del tractor, se impulsaba un ventilador que dirigía la temperatura hacia las bolsas. De esta forma, el arroz no se echaba a perder durante su viaje a destino.

## JUNTO AL PRODUCTOR EN TODAS LAS ETAPAS DEL CULTIVO



**LA LOMA**  
ALIMENTOS S.A.  
**MOLINO ARROCERO**

## Historias de Campo

En esa época, se incorporó a la empresa Juan Fuchineco, quien trabajó junto a Tomás durante alrededor de 20 años, hasta que se retiró para plantar arroz con sus propios hijos en forma independiente.

### Desarrollo y diversificación productiva

Con gran visión empresarial y aplicación de tecnologías, Tomás desarrolló un arduo camino que se diversificó en producción de arroz, citrus, carne, lana y madera. A pesar de sus difíciles inicios, pudo generar un crecimiento continuo de la explotación agropecuaria gracias a su capacidad de trabajo, su inteligencia y el apoyo de María del Carmen y su familia.

Con el tiempo, fue adquiriendo nuevos campos: La Gloria, Las Palmas, La Cautiva y Los Virachos. Al agrandarse la empresa, se incorporó una persona muy especial y querida por la familia: Odalis Morel, quien trabajó con Tomás desde los 17 años y llegó a ser el encargado de la parte arrocera. Actualmente, ya jubilado, Odalis trabaja su propio campo sembrando arroz, soja, maíz y dedicándose también a la ganadería. Con el comienzo de la utilización de herbicidas específicos para arroz, el recién recibido ingeniero agrónomo Hugo Müller comenzó a trabajar con Tomás. "Teti" recuerda las madrugadas y las caminatas por la arrocera que hacían juntos, trabajando en los lotes.

En 1967, Tomás integró el CREA



Mandisoví, convirtiéndose en socio fundador junto a Eduardo Paterson, Antonio Larocca y otros. En sus principios, "Teti" plantaba diferentes variedades de arroz hasta que descubrió que el "paso 144" era el que mejor se adaptaba a la zona. Siempre sembraba un lote en tierra nueva, sacando malezas hasta con la mano, para crear un lote limpio, que sería el semillero para futuras siembras. En la década del '80, Tomás comienza a implementar la rotación de arroz con pasturas, logrando mejorar los suelos y tener buenas pasturas para la producción de carne. En esta época comenzó a ayudarlo su único hijo varón, Tomasito, que lo apoyó desde entonces y hasta el final de su producción.

"Teti" es también miembro fundador de la Fundación Proarroz, poniendo a disposición sus arroceras para realizar innumerables ensayos llevados a cabo por la Fundación y el INTA Concepción del Uruguay. En 2010, Proarroz y Fedenar le otorgaron el premio al Mérito Arrocerero, por su inmenso aporte, no solo al sector, sino a toda la sociedad, con su honestidad, su empuje y su integridad moral.



Tomás junto a María del Carmen y sus hijos

Tomás continuó sus actividades productivas y comerciales hasta sus 88 años. Hoy, con 91, contempla, recuerda y cuenta su historia. Sin dudas, ha establecido una trayectoria difícil de igualar. Junto a su mujer y compañera, sin la cual no podría haber logrado semejante empresa, creó su mayor y más importante producción: una numerosa familia. Sus hijos y nietos valoran inmensamente todo el esfuerzo que "Teti" destinó a construir un futuro seguro para ellos.

Se agradece especialmente la colaboración de la familia Buchanan en esta nota. -

 **Bolsas**®  
*del* **Litoral**

**FABRICA DE BOLSAS | BIG BAGS | HILOS  
MAQ. PARA CERRAR BOLSAS**

**Tel. 011 4942-0834 / 0345-4910890 | [ventas@bolsasdellitoral.com.ar](mailto:ventas@bolsasdellitoral.com.ar)**

NUESTROS EXPERTOS ESTÁN TRABAJANDO  
EN UN NUEVO ARROZ QUE NO SE PEGA,  
PERO NO SE PONEN DE ACUERDO Y LA  
DISCUSIÓN FUE TAN FUERTE, QUE YA  
SE FUERON A LAS MANOS...

EL ARROZ NO SE PEGA,  
PERO ELLOS SÍ...



KARPEL



# LA COOPERATIVA

● ● ● ARROCEROS VILLA ELISA



H. de Elia 1802 Villa Elisa - Entre Ríos | tel. (03447) 480 395 / 396 | [www.arrozvillaelisa.com.ar](http://www.arrozvillaelisa.com.ar)



**Cooperativa Arroceras  
de San Salvador Ltda.**

**Molino Arroceros**

**Acopio de cereales y oleaginosas**

**Semillas de arroz y soja**

**Provisión de insumos**

**Combustibles**

**COOPERATIVA ARROCERA  
DE SAN SALVADOR LTDA.**

Avda. Colón Nº 25/61 CP. E3218ANA - San Salvador (E.R.)  
Tel. 54 345 4910238, 4910297, 4910943  
e-mail: [cassgerencia@concordia.com.ar](mailto:cassgerencia@concordia.com.ar)

**Felicitemos a Proarroz por esta iniciativa**

## SOCIOS FUNDADORES

Agropecuaria Santa Inés S.A | Arroz El Grande P. Suen | Asociación de Ingenieros Agrónomos del Nordeste de E. Ríos  
Asociación Plantadores de San Salvador | Bell, Alcides Francisco | Buchanan, Tomás | Carblana S.A. | Carlos Popelka S.A.  
Caro gran S.A. | Caupolicán (Ansaldi) | Challiol, Alberto | Cooperativa Arroceros San Salvador | Cooperativa de Arroceros  
de Galeguaychú | Cooperativa de Arroceros Sarmiento de C. del Uruguay | Cooperativa de Arroceros de Villa Elisa  
Cooperativa San Martín de Los Charrúas | Empresa Duval Flores | Federación de Cooperativas Arroceras (FECOAR)  
Gobierno de la Provincia de Entre Ríos | Industrias Villa Elisa S.A. | Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria (INTA)  
La Arroceros Argentina S.A. | Lande, Jorge | Loitegui S.A. | Marcos Schmuckler S.A. | Menéndez S.A.I.C.A. | Molinos Arroceros  
del Litoral S.A. | Molino Arroceros Entre Ríos S.A. | Molino Arroceros La Loma S.R.L. | Molino Arroceros Río Paraná | Molino  
Arroceros San Huberto (Eloy Delasoie) | Molino Centro S.R.L. | Molino Río Uruguay S.R.L. (Juan A. Katich) | Paso Bravo S.R.L.  
Pilagá S.A. | Sequeira, Silvestre | Sociedad Arroceros Mesopotámica Argentina (SAMA)

